

## COMUNICATO STAMPA

**Al via il progetto: “Pluribond Sviluppo Artigiano”  
per il supporto delle PMI Venete.**

\*\*\*

Genova, 26 febbraio 2021

È entrato nel vivo questa settimana il Progetto “**Pluribond Sviluppo Artigiano**” che vede impegnati il Confidi veneto “**Sviluppo Artigiano**” nel ruolo di **co-originator** e il Gruppo genovese “**Frigiolini & Partners Merchant**” in qualità di **Advisor, Arranger** e **global coordinator** con la controllata “**Fundera**” gestore di un portale di Crowdfunding vigilato da Consob nel ruolo di **Collocatore**.

Il Progetto, sviluppato con la collaborazione di **Leonardo Nafissi**, riferimento storico per il sistema dei confidi, è riservato ad un primo selezionato gruppo di aziende nella forma giuridica di società di capitali e/o di società cooperative (associate al Confidi), che hanno aderito dopo la fase del *pre-screening* realizzata da F&P sulla base di un processo proprietario. Le aziende sono ubicate in prevalenza sul territorio della Regione del Veneto ma anche in Lombardia.

Il primo obiettivo del Progetto è quello di avvicinare i potenziali emittenti (PMI) al mercato del debito con un approccio di *learning by doing* in cui si *impara facendo*, e non di meno quello di raggiungere progressivamente il maggior numero di investitori *atomizzati* e *diffusi* attraverso la piattaforma di crowdfunding Fundera, talché risulti più facile per gli emittenti diversificare gradualmente le fonti di provvista riducendo al contempo la dipendenza dal sistema bancario tradizionale, soprattutto in un periodo complicato a causa della pandemia.

Le singole emissioni sono comprese fra € 300.000 e € 800.000 e ciò dà origine ad un controvalore aggregato appetibile anche per investitori che non sarebbero stati interessati ad un'unica emissione di importo contenuto. Le durate di ciascuna emissione saranno allineate a quelle previste dal framework emergenziale previsto dal decreto liquidità, per il quale sono state messe in campo le opportune garanzie dello Stato vigenti per tutto il primo semestre 2021.

*“Ci stiamo preparando ad affrontare un anno che presenta ancora problematicità e incertezze – spiega **Mario Borin, Presidente di Sviluppo Artigiano** – e dobbiamo continuare in primis a dare risposte alle esigenze delle nostre associate ed essere pronti, superata la pandemia, a sostenerle in un mondo che ragionevolmente sarà molto diverso da quello pre-covid. Le aziende che erano uscite più robuste e patrimonializzate dalle precedenti crisi del 2008 e 2011-2013, si trovano oggi ad affrontare un fenomeno pandemico globale che sta provocando una severa tensione sulla liquidità. Ci siamo pertanto attivati – prosegue **Borin** – entrando nel mercato degli strumenti finanziari alternativi e complementari al credito bancario per fornire più soluzioni possibili alle esigenze finanziarie delle imprese, forti delle nostre competenze interne. Abbiamo individuato in Frigiolini & Partners Merchant Srl, leader in questo segmento, il partner con cui condividere questo percorso sinergico che ci permetterà di fornire risposte adeguate alle nostre imprese.”*

*“Dopo anni in cui abbiamo avuto un ruolo quasi profetico sulla finanza complementare (molto spesso tristemente inascoltato) - afferma **Leonardo Frigiolini, Presidente di “F&P Merchant” e AD del Portale di crowdfunding “Fundera”**- ci troviamo oggi di fronte ad un mondo che sta rapidamente cambiando e che sta pian piano raccogliendo quella faticosa semina dialettica fatta negli anni passati*

*dimostrando di aver (almeno sommariamente) compreso che la diversificazione delle fonti non è mai una questione di “prezzo” bensì di “accreditamento”, di “visibilità”, di “accesso” alla comunità finanziaria, il che sottende una visione strategica imprescindibile (e improcrastinabile) per TUTTE le imprese, nessuna esclusa, ciascuna ovviamente nella giusta misura e sulla base del singolo merito. Le principali abilità presenti oggi sul mercato (e in questo senso va il nostro plauso agli amici di Sviluppo Artigiano che hanno deciso senza indugio di entrare in partita, forti delle competenze interne e del presidio del territorio che li caratterizza) hanno quasi l’obbligo di aggregarsi intorno ad un progetto, creando una filiera di competenze che adotti un approccio non solo finanziario ma anche e soprattutto culturale, per aiutare le imprese ad entrare ordinatamente ed efficacemente nella comunità finanziaria “allargata” soprattutto se si tratta di PMI. La pandemia ha in qualche modo accelerato i tempi di reazione e di intervento ed il commitment delle imprese, e se in passato per queste ultime poteva essere semplicemente un’opportunità (per certi versi suggestiva) intraprendere un graduale e progressivo percorso di avvicinamento ai mercati, oggi è divenuta una necessità non ulteriormente differibile nel tempo, di carattere strategico e da realizzare in fretta. In questo senso il lavoro di squadra con i nostri molteplici e qualificati partners istituzionali, fra cui Sviluppo Artigiano, e il non trascurabile supporto offerto dalle garanzie dello Stato rappresentano i punti di forza all’interno della nostra cassetta degli attrezzi.”*

## **Company Profile**

### **Sviluppo Artigiano:**

Sviluppo Artigiano è una Società Consortile Cooperativa di Garanzia Collettiva Fidi la cui attività consiste nella prestazione di garanzie a favore dei propri associati al fine di agevolare l'accesso al credito. Sviluppo Artigiano si prefigge altresì l'obiettivo di aggregare le imprese per semplificare il dialogo con il sistema bancario e finanziario e migliorare la conoscenza dei prodotti. La finalità mutualistica si realizza grazie ai soci, attraverso la forza di rappresentanza, i quali concorrono all'obiettivo comune di ottenere credito e di ottenerlo alle migliori condizioni nella più ampia accezione (accedere al credito con modalità corrette ed efficienti, ottenere prodotti più efficaci e convenienti per rispondere alle esigenze imprenditoriali) anche mediante il ricorso a strumenti finanziari complementari al credito bancario. Sviluppo Artigiano è iscritto nell'Elenco Speciale degli Intermediari Finanziari, previsto dall'art. 106 del Testo Unico Bancario (D. LGS. 385/93) e, in quanto tale, è soggetto alla vigilanza della Banca d'Italia.

**[www.sviluppoartigiano.it](http://www.sviluppoartigiano.it)**

### **Gruppo Frigiolini & Partners Merchant:**

Frigiolini & Partners Merchant Srl, è un Gruppo indipendente che coniuga la competenza di un Advisor finanziario e di un Global coordinator specializzato in emissioni di Minibond delle PMI (attraverso la holding F&P Merchant), con la capacità di collocamento sul mercato primario di un portale di crowdfunding vigilato (attraverso la controllata Fundera). Questa integrazione consente al Gruppo F&P Merchant di gestire in house l’intero processo di emissione degli strumenti finanziari alternativi al credito bancario, dallo scouting al building, al placement, senza la necessità di delegare

#### **Media Relations Frigiolini & Partners Merchant**

Dott. Eleonora Frigiolini – Ufficio Marketing e rapporti con la stampa

e-mail: [eleonora.frigiolini@frigioliniandpartners.it](mailto:eleonora.frigiolini@frigioliniandpartners.it)

Tel. 010 540.844

a terzi una parte delle attività di analisi, strutturazione e collocamento, con un notevole risparmio di tempi e di costi per l'emittente. F&P Merchant ha sede a Genova ed opera su tutto il territorio nazionale. Il suo team vanta un'esperienza pluriennale sui mercati finanziari. Dal 2015 ad oggi è prima in Italia per numero di PMI accompagnate all'emissione di Minibond e ha il monopolio sulla forma tecnica "short term" destinata al supporto dell'attivo circolante.

Il punto di forza di F&P è l'indipendenza e l'assenza di conflitti di interesse rispetto ad operatori captive ma il vero valore aggiunto è dato dall'approccio fintech grazie al quale, per la lungimiranza della norma recentemente varata dal Legislatore e dall'Authority competente, la sottoscrizione dei minibond è stata allargata ad una ampia platea di investitori potenziali, anche retail, e soprattutto tramite piattaforme web con notevole risparmio di tempi e di "carta", pur nel pieno e tassativo rispetto della Direttiva MiFid2 per quanto attiene alle sottoscrizioni dei clienti retail.

La controllata "Fundera" è il primo portale di crowdfunding autorizzato da Consob a collocare Minibond online sul mercato primario ed è il primo portale accreditato da Sace nel 2020 per la presentazione ex ante di pratiche relative alla Garanzia Italia sui minibond.

F&P ha realizzato molteplici sperimentazioni sui minibond fra cui, per prima, emissioni con garanzia 100% sul capitale quotati in borsa e nella formula del "Pluribond" (ovvero basket di bond accomunati da una narrativa comune), anch'essi assistiti da garanzia fino al 100%.

Sono oltre 40 le emissioni pubblicati nell'ultimo anno da Fundera sul proprio portale ed altre si stanno aggiungendo nel 2021.

[www.frigioliniandpartners.it](http://www.frigioliniandpartners.it)

[www.fundera.it](http://www.fundera.it)

### FCG Consulting di Leonardo Nafissi:

Dopo una lunga esperienza alla guida dei Confidi dell'Umbria (Fidimpresa e Consorzio fidi regionale) e della principale Federazione nazionale dei Confidi, oltre che nel CdA di Gepafin S.p.a. (finanziaria regionale umbra), Leonardo Nafissi ha di recente intrapreso la strada della consulenza in materia di Finanza, Credito e Garanzie. L'obiettivo della società è quello di favorire il rapido avvicinamento delle micro e delle piccole e medie imprese al mondo della finanza innovativa di mercato, quale canale complementare a quello bancario, sempre più in affanno a finanziare le imprese di piccola dimensione. La società è altresì specializzata nel supporto ai Confidi per riaffermare il proprio ruolo sul tema della garanzia mutualistica ed anche nel supporto alle Associazioni di categoria.

[l.nafissi@fcgconsulting.it](mailto:l.nafissi@fcgconsulting.it)